

Christian Ceccoli



Fecha de nacimiento: 01/04/1993

Lugar de nacimiento:

San Nicolás de los Arroyos

Estado Civil: Soltero

CUIL: 20-37399317-5

CONTACTO

☎ 3364295099

✉ Christian.e.ceccoli@gmail.com

HABILIDADES

- Comunicación asertiva
- Resolución de problemas
- Buena predisposición
- Trabajo en equipo

EDUCACIÓN

- Bachiller en economía
- Escuela de Educación Media N°2

OBJETIVOS

Profesional proactivo y orientado al logro, con amplia experiencia en atención al cliente, ventas y gestión comercial. Busco integrarme a un equipo dinámico donde aportar mi capacidad de comunicación, resolución de problemas y compromiso con los objetivos de la organización.

EXPERIENCIA LABORAL

Microemprendimiento "El Refugio" – Elaboración y Ventas (Febrero 2012 – Diciembre 2014)

- Producción y comercialización: Elaboración de pizzas caseras y desarrollo de cartera de clientes locales.
- Gestión del negocio: Administración básica de costos, compra de materia prima y distribución.

Verdulería "El Pata" – Atención y Caja (Febrero 2016 – Mayo 2017)

- Gestión de punto de venta: Atención comercial, despacho de mercadería y cobros en efectivo y medios digitales.
- Organización del sector: Mantenimiento del orden, limpieza e inventario de productos.

Pedidos Ya S.A. – Repartidor / Logística de Entregas (Septiembre 2017 – Mayo 2018)

- Distribución y logística: Cumplimiento de entregas en tiempos óptimos, priorizando el cuidado de la mercadería y la satisfacción del cliente.
- Manejo de herramientas digitales: Uso constante de la plataforma para la gestión eficiente de rutas y pedidos en tiempo real.

Supermercado "La Gallega" – Repositor y Atención al Público (Agosto 2018 – Abril 2019)

- Atención al público: Asistencia a clientes en el sector de frutería y verdulería, asegurando una excelente experiencia de compra.
- Mantenimiento y exhibición: Reposición de stock, control de rotación de productos frescos y armado de exhibidores atractivos.

Revolución Cell – Asesor Comercial / Atención al Cliente (Julio 2025 – Abril 2026)

- Atención y asesoramiento: Venta directa de tecnología, telefonía móvil y accesorios, orientada a las necesidades del cliente.
- Manejo de caja y cobros: Control de transacciones diarias, apertura/cierre de caja y gestión de diversos medios de pago.
- Gestión de inventario: Control y exhibición estratégica de mercadería en local.

Emprendimiento Familiar – Producción Gastronómica (Junio 2019 – Presente)

- Gestión integral de producción y ventas: Elaboración artesanal y comercialización de pastas, pizzas y productos lácteos.
- Control de calidad y stock: Supervisión del proceso productivo, optimización de insumos y mantenimiento de estándares de higiene.
- Fidelización de clientes: Atención personalizada, manejo de pedidos y desarrollo de estrategias directas de venta.